

数字化 复制销冠团队.

王钊琦

销帮帮创始人兼COO



关注“销售琦招”看看号
获取更多资讯

销帮帮CRM直播专享福利

五张手机截图展示了直播专享福利的注册流程。每张截图顶部都是直播标题“钜惠双11 增长不停息”，主播为“销售琦招”，观看人数为11.4万人。直播画面显示两位主持人正在讲解。注册弹窗标题为“立即报名双11, 参与专享福利”，活动时间为2022年11月1日至11月11日。福利详情包括：销帮帮CRM双11专享礼，满1000送500，满2000送1000，满2年送12个月，满1年送3个月。注册表单包含以下字段：

- *姓名: [模糊处理]
- *手机号: 请填写 → **使用本机号码**
- *公司: 杭州道邦网络科技有限公司
- *职务: **请选择**

表单下方有“视频号表单 申请授权使用”和“你的登录手机号”提示。底部有“拒绝”和 **同意** 按钮。最右侧截图显示提交成功提示：“成功提交, 机构会尽快联系您”。

底部直播界面有一个红色框高亮通知：“立即报名双11, 参与专享福利”，并附有“点击查看详情”链接。直播已关闭聊天。

销帮帮CRM直播专享福利



创始人1V1交流

在直播间下单即获抽奖机会



凯文·凯利《失控》

在直播间下单即送

数字化复制 销冠团队

销售琦招



数字化复制 销冠团队

销售琦招

王钊琦 | ZhaoQi Wang

销冠课程主讲师

销帮帮联合创始人兼COO



这个时代
能打的**销售**是什么样的？



这个时代能打的销售是什么样的？

传统销售

苦大仇深、吃苦耐劳

有极强的职业认同感

要强性强、目标感极强

数字化思维和工具武装

团队协同作战先进组织

以快打慢、快速攻破

数字化销售



关注“销售琦招”看看号
获取更多资讯

销帮帮CRM直播专享福利

五张手机截图展示了直播专享福利的参与流程。第一张截图显示了直播画面，标题为“销帮帮CRM双11专享礼”，下方有活动时间“2022年11月1日—11月11日”。第二、三、四张截图展示了注册表单，包含姓名、手机号、公司、职务等必填项。第五张截图显示了提交成功的提示：“成功提交，机构会尽快联系您”。

直播画面内容：
标题：销帮帮CRM双11专享礼
活动时间：2022年11月1日—11月11日
福利内容：满1000送500, 满2000送1000, 满3000送1500, 满4000送2000, 满5000送2500

注册表单内容：
标题：立即报名双11, 参与专享福利
活动时间：2022年11月1日—11月11日
福利内容：满1000送500, 满2000送1000, 满3000送1500, 满4000送2000, 满5000送2500

注册表单字段：
*姓名：[模糊]
*手机号：请填写 → 使用本机号码
*公司：杭州道邦网络科技有限公司
*职务：请选择

提交按钮：提交

成功提示：成功提交，机构会尽快联系您

销帮帮CRM直播专享福利



创始人1V1交流

在直播间下单即获抽奖机会

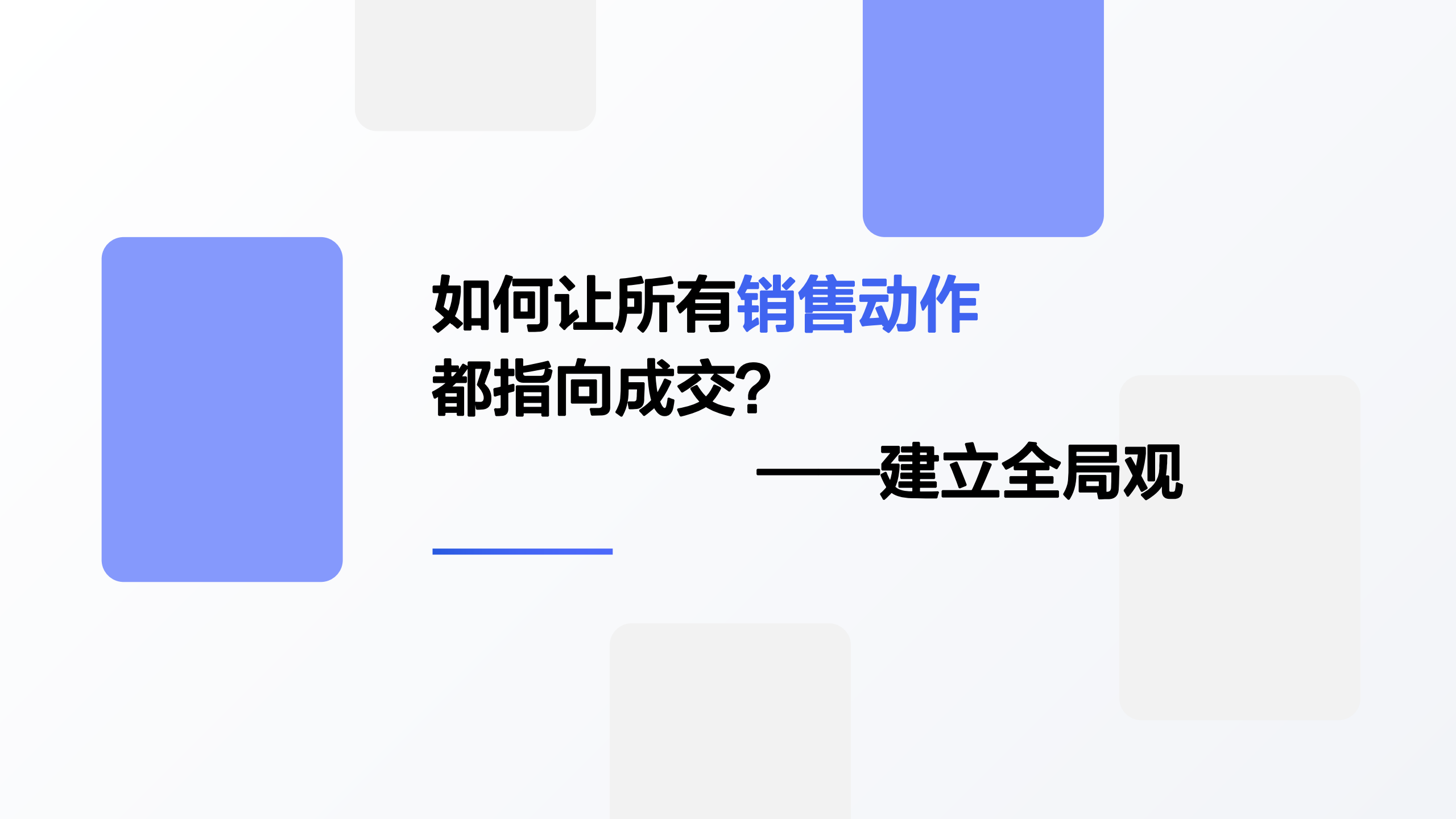


凯文·凯利《失控》

在直播间下单即送

数字化复制 销冠团队

销售琦招



如何让所有销售动作
都指向成交？

——建立全局观



如何让所有销售动作都指向成交？——三条核心路径



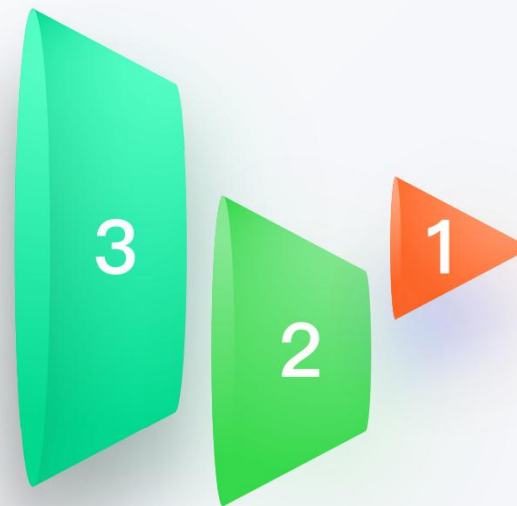
路径一：理解成交脸，建立成交画像。



路径二：理解完整的成交链路，建立全局观。



路径三：理解销售全流程的核心指标，建立数据模型。





如何让所有销售动作都指向成交?

理解客户的成交画像和成交脸的意义在于，锁定你的**重点客户**，不要再浪费时间和精力在大概率不会成交的人身上，**否则，你越努力，越心酸。**

销帮帮CRM直播专享福利



创始人1V1交流

在直播间下单即获抽奖机会



凯文·凯利《失控》

在直播间下单即送

数字化复制 销冠团队

销售琦招



如何让所有销售动作都指向成交? ——三大核心方法

重点客户 重点跟进

时间要合理分配
在符合**成交画像**
的重点客户身上。

销售动作与 成交链路对齐

确保销售动作不
变形，全部**指向**
成交。



对齐目标差距 适时调整节奏

根据**目标完成情**
况，及时调整手
头工作。

销帮帮CRM直播专享福利

五张手机截图展示了直播福利活动的参与流程。第一张截图显示了直播画面，标题为“销帮帮CRM双11专享礼”，并附有二维码。第二至第四张截图展示了注册表单，包含以下信息：

- 标题：立即报名双11，参与专享福利
- 活动时间：2022年11月1日——11月11日
- 福利说明：销帮帮CRM双11专享礼：满1000送500，满2000送1000；满2年送12个月，满1年送3个月。
- 表单字段：
 - 姓名：[模糊处理]
 - 手机号：请填写 → 使用本机号码 (159****9709)
 - 公司：杭州道邦网络科技有限公司
 - 职务：请选择
- 底部按钮：提交

第五张截图显示了提交后的成功提示：“成功提交，机构会尽快联系您”。此外，在直播界面底部有一个通知弹窗，内容为“立即报名双11，参与专享福利”，并附有“点击查看详情”的链接。

销帮帮CRM直播专享福利



创始人1V1交流

在直播间下单即获抽奖机会



凯文·凯利《失控》

在直播间下单即送

数字化复制 销冠团队

销售琦招



如何沉淀数字化方法论，跨越裁员风波？



销售的六大底层能力

Six basic competencies of sales

如何沉淀数字化方法论 跨越裁员风波？

——理解“产品”的能力



销售的六大底层能力——产品介绍的3大误区





销售的六大底层能力——产品经理的颠覆性思维

从 功能——场景——价值



到 价值——场景——功能

销帮帮CRM直播专享福利



创始人1V1交流

在直播间下单即获抽奖机会



凯文·凯利《失控》

在直播间下单即送

数字化复制 销冠团队

销售琦招

如何沉淀数字化方法论 跨越裁员风波？

——理解“人”的能力



对人性的洞察：情绪是如何产生的

第五层

学会影响他人情绪

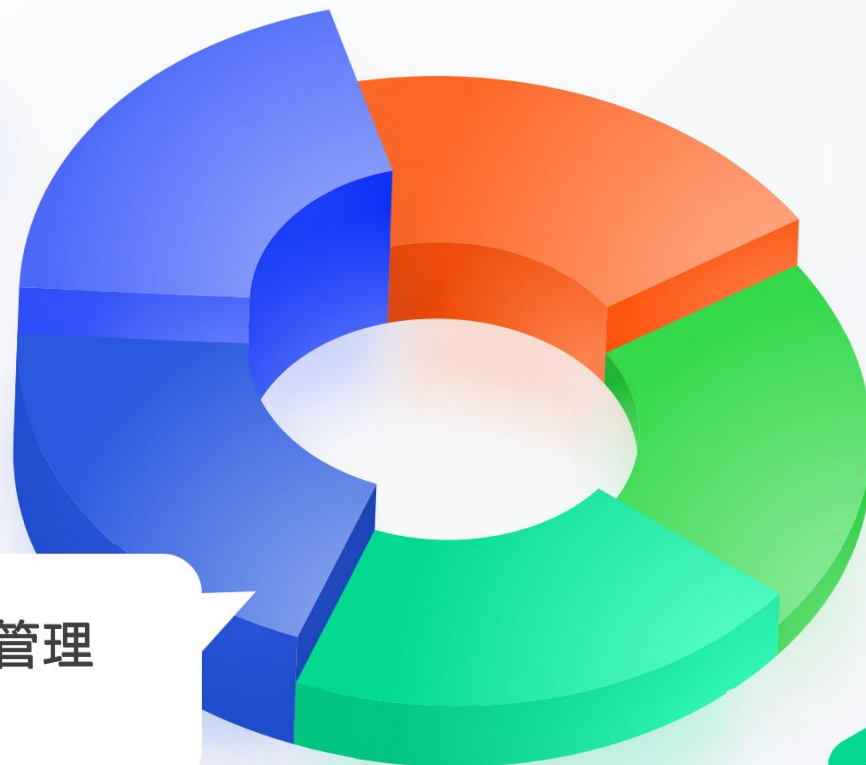


第四层

学会管理自我情绪



情商（情绪智商）管理的
五个层次



第一层

认知到情绪



第二层

觉察到自我的情绪



第三层

觉察到他人的情绪



销帮帮CRM直播专享福利

直播标题: 钜惠双11 增长不停息

主播: 销售琦招 | 11.4万人观看

立即报名双11, 参与专享福利

活动时间: 2022年11月1日——11月11日

销帮帮CRM双11专享礼:
满1000送500, 满2000送1000
满2年送12个月, 满1年送3个月
注: 满额和满减活动不能同时享受

姓名: [模糊]

手机号: 请填写 → **使用本机号码**

公司: 杭州道邦网络科技有限公司

职务: **请选择**

视频号表单 申请授权使用

你的登录手机号

请阅读并同意《授权书》，系统将自动获取你的登录手机号用于本次表单自动填写

成功提交, 机构会尽快联系您

提交

直播底部通知: 立即报名双11, 参与专享福利 点击查看详情

销帮帮CRM直播专享福利



创始人1V1交流

在直播间下单即获抽奖机会



凯文·凯利《失控》

在直播间下单即送

数字化复制 销冠团队

销售琦招

如何沉淀数字化方法论 跨越裁员风波？

——理解“场”的能力



如何建立真正的客情关系?



真正的客情不仅仅建立在经济关系上，更应该建立在社会关系上。

销帮帮CRM直播专享福利

五张手机截图展示了直播专享福利的注册流程。第一张截图显示了直播画面，底部有一个红色的注册按钮，上面写着“立即报名双11，参与专享福利”。第二、三、四张截图展示了注册表单，其中“手机号”一栏的“使用本机号码”按钮、“职务”一栏的“请选择”选项以及“同意”按钮都被红色方框圈出。第五张截图显示了提交后的成功提示：“成功提交，机构会尽快联系您”。

< 钜惠双 11 增长不停息



< 钜惠双 11 增长不停息



< 钜惠双 11 增长不停息



< 钜惠双 11 增长不停息



16:56
< 钜惠双 11 增长不停息



销售琦招 | 11.4万人观看 回放

已关注

销售琦招 | 11.4万人观看 回放

已关注

销售琦招 | 11.4万人观看 回放

已关注

销售琦招 | 11.4万人观看 回放

已关注

销售琦招 | 11.4万人观看 回放

已关注

立即报名双11，参与专享福利

立即报名双11，参与专享福利

立即报名双11，参与专享福利

立即报名双11，参与专享福利

钉钉双11 | 销帮帮CRM

钜惠双11，增长不停息

数字化增长的新引擎
以客户为中心的数字化基础
用数字化复制精英团队

销帮帮CRM双11专享礼
【满1000送500，满2000送1000】 | 2022年11月1日——11月11日
【限时赠送1个月，满单送3个月，2022年11月1日——11月11日】

立即报名双11 参与专享福利

活动时间：2022年11月1日——11月11日

销帮帮CRM双11专享礼：
满1000送500，满2000送1000 | 满2年送12个月，满1年送3个月
注：满额和满减活动不能同时享受

立即报名双11 参与专享福利

活动时间：2022年11月1日——11月11日

销帮帮CRM双11专享礼：
满1000送500，满2000送1000 | 满2年送12个月，满1年送3个月
注：满额和满减活动不能同时享受

立即报名双11 参与专享福利

活动时间：2022年11月1日——11月11日

销帮帮CRM双11专享礼：
满1000送500，满2000送1000 | 满2年送12个月，满1年送3个月
注：满额和满减活动不能同时享受

立即报名双11 参与专享福利

活动时间：2022年11月1日——11月11日

销帮帮CRM双11专享礼：
满1000送500，满2000送1000 | 满2年送12个月，满1年送3个月
注：满额和满减活动不能同时享受

*姓名 [模糊]

*手机号 请填写 → 使用本机号码

*公司 杭州道邦网络科技有限公司 >

*职务 请选择 >

*姓名 [模糊]

*手机号 159****9709 使用本机号码

*公司 杭州道邦网络科技有限公司 >

*职务 请选择 >

人事

财务

销售

运营

市场

行政

IT

*姓名 [模糊]

*手机号 159****9709 使用本机号码

*公司 杭州道邦网络科技有限公司 >

*职务 运营 >

立即报名双11，参与专享福利
点击查看详情

视频号表单 申请授权使用

你的登录手机号

请阅读并同意《授权书》，系统将自动获取你的登录手机号用于本次表单自动填写

拒绝 同意

成功提交，机构会尽快联系您

提交

主播已关闭聊天



销帮帮CRM直播专享福利



创始人1V1交流

在直播间下单即获抽奖机会



凯文·凯利《失控》

在直播间下单即送

数字化复制 销冠团队

销售琦招

如何沉淀数字化方法论 跨越裁员风波？

——会“听”的能力



高效沟通的方式——“聆听”你的客户

听不到成交要素
听不懂潜在需求
听不出完整脉络

无效倾听

有效倾听

听到潜在需求
听到客户背景
听出完整脉络



销帮帮CRM直播专享福利

五张手机截图展示了直播专享福利的注册流程。第一张截图显示了直播画面，标题为“销帮帮CRM双11专享礼”，下方有活动时间“2022年11月1日——11月11日”。第二、三、四张截图展示了注册表单，包含姓名、手机号、公司、职务等必填项。其中，手机号的“使用本机号码”按钮和职务的“请选择”选项被红色方框圈出。第五张截图显示了注册成功的提示：“成功提交，机构会尽快联系您”，下方有一个蓝色的“提交”按钮。

立即报名双11，参与专享福利
点击查看详情

销售琦招 个人信息保护声明

立即报名双11，参与专享福利

立即报名双11 参与专享福利

活动时间：2022年11月1日——11月11日

销帮帮CRM双11专享礼：
满1000送500，满2000送1000
满2年送12个月，满1年送3个月
注：满额和满减活动不能同时享受

*姓名 [模糊]

*手机号 请填写 → 使用本机号码

*公司 杭州道邦网络科技有限公司 >

*职务 请选择 >

提交

立即报名双11，参与专享福利

立即报名双11 参与专享福利

活动时间：2022年11月1日——11月11日

销帮帮CRM双11专享礼：
满1000送500，满2000送1000
满2年送12个月，满1年送3个月
注：满额和满减活动不能同时享受

*姓名 [模糊]

*手机号 159****9709 使用本机号码

*公司 杭州道邦网络科技有限公司 >

*职务 请选择 >

视频号表单 申请授权使用

你的登录手机号

请阅读并同意《授权书》，系统将自动获取你的登录手机号用于本次表单自动填写

拒绝 同意

立即报名双11，参与专享福利

立即报名双11 参与专享福利

活动时间：2022年11月1日——11月11日

销帮帮CRM双11专享礼：
满1000送500，满2000送1000
满2年送12个月，满1年送3个月
注：满额和满减活动不能同时享受

人事

财务

销售

运营

市场

行政

IT

立即报名双11，参与专享福利

立即报名双11 参与专享福利

活动时间：2022年11月1日——11月11日

销帮帮CRM双11专享礼：
满1000送500，满2000送1000
满2年送12个月，满1年送3个月
注：满额和满减活动不能同时享受

*姓名 [模糊]

*手机号 159****9709 使用本机号码

*公司 杭州道邦网络科技有限公司 >

*职务 运营 >

销售琦招 个人信息保护声明

提交

销帮帮CRM直播专享福利



创始人1V1交流

在直播间下单即获抽奖机会



凯文·凯利《失控》

在直播间下单即送

数字化复制 销冠团队

销售琦招

如何沉淀数字化方法论 跨越裁员风波？

——会“说”的能力



如何用10秒吸引住客户

01、多用数字和短语

02、重要信息往前说

03、沟通内容提前写

04、换位思考引共鸣

05、故事方式巧沟通

销帮帮CRM直播专享福利

五张手机截图展示了直播专享福利的注册流程。每张截图顶部都是直播标题“钜惠双11 增长不停息”，主播为“销售琦招”，观看人数为11.4万人。中间是红色的注册海报，标题为“立即报名双11 参与专享福利”，活动时间为2022年11月1日至11月11日。海报下方列出了销帮帮CRM双11专享礼：消费10000送500，满20000送1000；满2年送12个月，满1年送3个月。注册表单包含以下字段：

- *姓名：[模糊处理]
- *手机号：请填写 → **使用本机号码**
- *公司：杭州道邦网络科技有限公司
- *职务：**请选择**

表单下方有“视频号表单 申请授权使用”和“你的登录手机号”提示。底部有“拒绝”和 **同意** 按钮。最右侧截图显示提交成功提示：“成功提交，机构会尽快联系您”。

左下角有一个红色框高亮了一个通知气泡，内容为：“立即报名双11，参与专享福利”，并附有“点击查看详情”的链接。一个红色箭头从该通知指向注册表单。

销帮帮CRM直播专享福利



创始人1V1交流

在直播间下单即获抽奖机会



凯文·凯利《失控》

在直播间下单即送

数字化复制
销冠团队

销售琦招

如何沉淀数字化方法论 跨越裁员风波？

——会“要结果”的能力



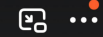
学会成交你的“结果”

这个世界上，最难也是最有成就感的事情，就是把自己的想法植入到别人的脑袋里，然后通过合法手段，把别人的钱塞进自己的口袋里，要学会“成交”你的结果。

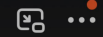
销帮帮CRM直播专享福利

五张手机截图展示了直播专享福利的注册流程。第一张截图显示了直播画面，底部有一个红色的注册按钮，上面写着“立即报名双11，参与专享福利”。第二、三、四张截图展示了注册表单，其中“手机号”、“公司”和“职务”等字段被红色框标出，并有红色箭头指向“使用本机号码”选项。第五张截图显示了注册成功的提示：“成功提交，机构会尽快联系您”，以及“提交”按钮。

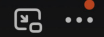
< 钜惠双 11 增长不停息



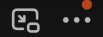
< 钜惠双 11 增长不停息



< 钜惠双 11 增长不停息



< 钜惠双 11 增长不停息



16:56

< 钜惠双 11 增长不停息



销售琦招 | 11.4万人观看 回放

已关注

销售琦招 | 11.4万人观看 回放

已关注

销售琦招 | 11.4万人观看 回放

已关注

销售琦招 | 11.4万人观看 回放

已关注

销售琦招 | 11.4万人观看 回放

已关注

立即报名双11，参与专享福利

立即报名双11，参与专享福利

立即报名双11，参与专享福利

立即报名双11，参与专享福利

钉钉双11 | 销帮帮CRM

钜惠双11，增长不停息

数字化增长的新引擎

- 以客户为中心的数字化基础
- 用数字化复制精英团队

销帮帮CRM双11专享礼

活动时间：2022年11月1日——11月11日

立即报名双11 参与专享福利

活动时间：2022年11月1日——11月11日

销帮帮CRM双11专享礼：
满1000送500，满2000送1000
满2年送12个月，满1年送3个月

立即报名双11 参与专享福利

活动时间：2022年11月1日——11月11日

销帮帮CRM双11专享礼：
满1000送500，满2000送1000
满2年送12个月，满1年送3个月

立即报名双11 参与专享福利

活动时间：2022年11月1日——11月11日

销帮帮CRM双11专享礼：
满1000送500，满2000送1000
满2年送12个月，满1年送3个月

立即报名双11 参与专享福利

活动时间：2022年11月1日——11月11日

销帮帮CRM双11专享礼：
满1000送500，满2000送1000
满2年送12个月，满1年送3个月

00:22:48 01:31:29 倍速

*姓名 [模糊]

*手机号 请填写 → **使用本机号码**

*公司 杭州道邦网络科技有限公司 >

*职务 **请选择** >

*姓名 [模糊]

*手机号 159****9709 使用本机号码

*公司 杭州道邦网络科技有限公司 >

*职务 请选择 >

人事

财务

销售

运营

市场

行政

IT

*姓名 [模糊]

*手机号 159****9709 使用本机号码

*公司 杭州道邦网络科技有限公司 >

*职务 运营 >

立即报名双11，参与专享福利

点击查看详情

视频号表单 申请授权使用

你的登录手机号

请阅读并同意《授权书》，系统将自动获取你的登录手机号用于本次表单自动填写

拒绝 **同意**

成功提交，机构会尽快联系您

提交

主播已关闭聊天



销帮帮CRM直播专享福利



创始人1V1交流

在直播间下单即获抽奖机会



凯文·凯利《失控》

在直播间下单即送

数字化复制 销冠团队

销售琦招



关注“销售琦招”看看号
获取更多资讯